

PROGRAMA PARCERIA FORD



Colaborador entra em contato com a Central de Relacionamento Ford Empresas



Colaborador informa CNPJ de sua empresa para identificação da parceria



Consultor Ford Empresas solicita dados cadastrais e colaborador informa veículo de interesse

Interesse



Não

Sim

Colaborador poderá efetuar nova pesquisa no seu momento de compra.



Distribuidor Ford entra em contato com o Colaborador para continuar negociação



Distribuidor Ford recebe a intenção de compra via sistema



Colaborador escolhe Distribuidor Ford para a negociação



Envio de proposta comercial com os preços e descontos exclusivos do veículo escolhido para o colaborador



Colaborador satisfeito com negociação?

Sim



Colaborador apresenta documentação necessária para efetivar a compra, informada pelo RH ou Central de Relacionamento Ford Empresas.

Não